



# ANAI S GADOU CHE

## CHEF DE PROJET MARKETING CDI - DISPONIBLE DÈS OCTOBRE 2023

### CONTACT

-  Malakoff 92240
-  gadoucheanais@gmail.com
-  06 98 79 66 52
-  Née le 7 décembre 1999
-  Permis B
-  Anais Gadouche

### HARD SKILLS

- **Technico-commercial:** suivi du CA, reportings, statistiques, prospection.
- **Marketing:** CRM, études de marché, optimisation des coûts, acquisition et activation client.
- **Informatique:** pack office, trello, figma, klaxoon, canva, sendinblue (brevo), lemlist, surveymonkeys, kahoot, smart adserveur.

### SOFT SKILLS

- Esprit collaboratif
- Capacité d'analyse et d'adaptation
- Communication et écoute
- Esprit critique
- Curiosité et sérieux

### LANGUES

- Anglais: conversationnel - B2 -
- Arabe: courant

### LOISIRS

- Développement personnel, lecture, voyages.
- Tennis, fitness, dance, randonnées.

### VIE ASSOCIATIVE

- Mouvement associatif (ARDH) pour la sauvegarde de l'environnement.
- Bénévolat au sein de Solidarité Sida pour des missions ponctuelles.

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- SEPT 2022-2023** **CHEF DE PROJET JUNIOR MARKETING DIGITAL ET OPERATIONNEL - ALTERNANCE**  
**LBP - EasyBourse**
  - Analyse des campagnes digitales et de l'activité des services commerciaux: vente, production, performance.
  - Etudes et analyses: veille, benchmark, satisfaction, acquisition et activation clients.
  - Animation commerciale: support, challenge et campagne.
- JANV-SEPT 2022** **ASSISTANTE MARKETING - COMMERCIALE - ALTERNANCE**  
**LBP - EasyBourse**
  - Formations et accompagnement des conseillers LBP.
  - Analyse de l'activité commerciale du réseau LBP.
  - Communication et publicité: newsletter, pub sur le site.
- SEPT-DEC 2021** **BUSINESS DEVELOPPER - ALTERNANCE**  
**Visitdata**
  - Prospection, détection d'opportunités et RDV qualifiés.
  - Participations aux salons et gestion du portefeuille client.
- DEC-JUIN 2020** **ASSISTANTE COMMERCIALE - STAGE**  
**Building partners**
  - Accompagnement des agents commerciaux.
  - Veille concurrentielle et communication: emailing, phoning.
- JAN-AOUT 2021** **EQUIPIERE POLYVALENTE - CDI**  
**Macdonalds**
  - Relation clients.
  - Travail d'équipe et coordination des tâches.

### FORMATIONS

- 2022/2023** **INSEEC PARIS**  
**Master of science 2:** Marketing, Communication et stratégies commerciales.
- 2021/2022** **EDC PARIS BUSINESS SCHOOL**  
**Master of science 1:** Marketing Digital.
- 2020/2021** **UNIVERSITE PARIS NANTERRE**  
**Licence 3:** économie gestion mention économie.
- 2019/2020** **ESCG PARIS**  
**Licence 2:** bachelor en administration et gestion des entreprises.
- 2018/2019** **UNIVERSITÉ DE BEJAIA MIRA**  
**Licence 1:** sciences économiques gestion et commerce.
- 2017/2018** **LYCEE LES OLIVIERS, BEJAIA**  
**Baccalauréat** spécialité mathématiques.